

Pressemitteilung, 1. April 2019

TOSIBOX BAUT GLOBALE VERTRIEBS- ORGANISATION AUS – MARKKU PITKÄNEN ZUM CHIEF SALES OFFICER ERNANNT

Tosibox Oy, das finnische Unternehmen, das die patentierte TOSIBOX®-Technologie für die sichere IoT-Konnektivität, Fernwartung und das Netzwerkmanagement entwickelt hat, baut seine Vertriebsorganisation durch Neueinstellungen aus und treibt damit die Umsetzung seiner globalen Vertriebsstrategie voran. Markku Pitkänen wird zum 1. April 2019 die Funktion des Chief Sales Officer (CSO) übernehmen. Tosibox strebt mit einer ehrgeizigen Vertriebsstrategie ein exponentielles weltweites Wachstum an und baut seine Vertriebsorganisation zur Unterstützung von Kunden und Partnern aus.

Tosibox hat den erfahrenen Vertriebsmanager **Markku Pitkänen** zum neuen Chief Sales Officer sowie zum Mitglied des **obersten Führungsteams** der Tosibox-Gruppe ernannt. Pitkänen wird die Vertriebsorganisation des Unternehmens führen und eng mit anderen Tosibox-Einheiten und Vertriebspartnern auf der ganzen Welt zusammenarbeiten. Markku Pitkänen übernimmt diese Position von **William Behn**, der sich in seiner Rolle als Präsident der amerikanischen Tochtergesellschaft Tosibox Inc. zukünftig verstärkt um die Intensivierung der Vertriebsaktivitäten in Nord- und Südamerika kümmern wird.

Markku Pitkänen blickt bereits auf eine lange und erfolgreiche Karriere in führenden Vertriebsfunktionen bei Aino Health Finland, Basware und CAA Consulting zurück und hat einen Executive MBA-Abschluss.

„Tosibox ist eine finnische Erfolgsgeschichte mit einem großen internationalen Wachstumspotential. Der Vertrieb spielt eine zentrale Rolle bei der Umsetzung unserer Vision eines global aufgestellten, wachstumsorientierten und profitablen Unternehmens, das für einfache und sichere Verbindungen die erste Wahl ist. Ich freue mich sehr auf meine neue Rolle bei Tosibox“, sagt Markku Pitkänen.

„Wir streben ein kräftiges Wachstum an und konzentrieren uns dabei auf die Kernmärkte, die wir in unserer **Strategie** festgelegt haben: Skandinavien inklusive Finnland, Mittel- und Westeuropa sowie Nordamerika. Wir verfügen über exzellente Beziehungen zu großartigen Vertriebspartnern in diesen Regionen. Gleichzeitig bauen wir eine globale Präsenz auf und erweitern unseren Horizont, indem wir neue Märkte erschließen, zum Beispiel Südamerika und den asiatisch-pazifischen Raum. Als CSO wird Markku Pitkänen unsere Vertriebsorganisation leiten und mit Sicherheit großartige Ergebnisse erzielen. Ich freue mich, Markku Pitkänen als neues Mitglied der Tosibox-Familie begrüßen zu können“, so **Jarno Limnäll**, CEO von Tosibox.

Tosibox erweitert die Präsenz in den wichtigsten Branchen und Zielmärkten in Europa um weiterhin eine professionelle Kundenbetreuung zu gewährleisten. In Deutschland übernimmt **Jörn Krimpenfort** die Rolle des Business Development Managers. Krimpenfort ist seit mehr als 20 Jahren erfolgreich im Bereich industrielle Automatisierungstechnik im Branchen- und Industriegeschäft tätig und verstärkt das Team zum 01.04.2019.



Weitere Informationen

Jarno Limnell, CEO, +358 40 527 6173, jarno.limnell@tosibox.com

Über Tosibox

Tosibox macht Konnektivität einfach. Die TOSIBOX®-Lösung erschließt neue Wege bei sicherer IoT-Konnektivität, Fernwartung und Netzwerkmanagement. Die preisgekrönten TOSIBOX®-Produkte werden in Finnland hergestellt, erfolgreich in mehr als 120 Ländern eingesetzt. www.tosibox.com