

Tiedote 1.4.2019

## TOSIBOX KASVATTAO GLOBAALIA MYYNTIORGANISAATIOOAN – MARKKU PITKÄNEN ALOITTAO UUTENA MYYNTIJOHTAJANA

---

Patentoidun TOSIBOX®-teknologian tietoturvallisten IoT-infrastruktuurien rakentamiseen, etäyhteyksien muodostamiseen ja verkkojen hallintaan kehittänyt [Tosibox Oy](#) vahvistaa globaalaa myyntistrategiaansa nimittämällä uusia asiantuntijoita myyntiorganisaatioonsa. Markku Pitkänen aloittaa yhtiön Chief Sales Officerina (CSO) 1. huhtikuuta 2019 alkaen. Tosiboxin tähtäimessä on voimakas kasvu, joka toteutetaan kunnianhimoisella kasvustrategialla ja myyntiorganisaatiota laajentamalla asiakkaiden ja kumppaneiden tueksi.

Tosibox on nimittänyt kokeneen myyntijohdon ammattilaisen **Markku Pitkäsen** yhtiön uudeksi CSO:ksi ja Tosiboxin [johtoryhmän jäseneksi](#). Pitkänen ottaa johtaakseen yhtiön myyntiorganisaation ja toimii tiiviissä yhteistyössä Tosiboxin eri toimintojen ja globaalin kumppaniverkoston kanssa. Markku Pitkänen seuraa tehtävässä **William Behniä**, joka keskittyy jatkossa Pohjois- ja Etelä-Amerikan myynnin luotsaamiseen Tosiboxin tytäryhtiö Tosibox Inc:ssä.

Markku Pitkänen on tehnyt pitkän uran myynnin johtotehtävissä Aino Health Finlandissa, Baswarella ja CAA Consultingissa. Pitkäsellä on liiketoimintajohtamisen Executive MBA -tutkinto.

”Tosibox on suomalainen menestystarina, jolla on valtava potentiaali kansainväliseen kasvuun. Myynnillä on merkittävä rooli globaalisti toimivan ja määrätietoisesti kasvavan, tuottoisan yrityksen vision toteuttamisessa ja se vahvistaa asemaamme helppojen ja turvallisten yhteyksien johtavana toimittajana. Olen erittäin innoissani työni alkamista Tosiboxilla”, Tosiboxin uusi myyntijohtaja Markku Pitkänen kertoo.

”Tavoitteenamme on vahva kasvu [strategiassamme](#) määritellyillä ydinmarkkina-alueillamme, joita ovat Pohjoismaat Suomi mukaan lukien, Keski- ja Länsi-Eurooppa sekä Pohjois-Amerikka. Olemme luoneet erinomaiset suhteet jakeluverkostoihin näillä alueilla. Samaan aikaan rakennamme globaalaa näkyvyyttämme ja laajennamme toimintaamme uusille markkinoille, kuten esimerkiksi Etelä-Amerikkaan ja APAC-alueelle. CSO:n tehtävässä Markku Pitkänen ottaa johtaakseen myyntiorganisaatiomme, ja odotamme loistavia tuloksia. Olen iloinen saadessani toivottaa Markku Pitkäsen tervetulleeksi Tosibox-perheeseen”, sanoo Tosiboxin toimitusjohtaja **Jarno Limnell**.

Tosibox vahvistaa läsnäoloaan ydinmarkkina-alueillaan ollakseen lähempänä asiakkaitaan ja jakelijakumppaneitaan. Yritys rekrytoi parhaillaan useita uusia myyntipäälliköitä Keski-Euroopassa ja Saksassa. **Jörn Krimpenfort** on nimitetty 1. huhtikuuta alkaen Business Development Manageriksi Saksassa. Krimpenfortilla on yli 20 vuoden kokemus automaatioteknologiasta teollisuusautomaatioratkaisujen sektorilla.



#### Lisätietoja

Jarno Limnell, toimitusjohtaja, +358 40 527 6173, [jarno.limnell@tosibox.com](mailto:jarno.limnell@tosibox.com)

#### Tosibox Oy

Tosibox on tehnyt yhteyksien luomisen helpoksi. TOSIBOX®-ratkaisu mullistaa tietoturvallisten IoT-infrastruktuurien rakentamisen, etäyhteyksien muodostamisen sekä verkkojen hallinnan. Palkitut TOSIBOX®-tuotteet valmistetaan Suomessa, ja niitä käytetään yli 120 maassa. [www.tosibox.com](http://www.tosibox.com)